**BLITZEN:**

**Heb je je namenlijst bij de hand?**

**Heb je 2 presentatie momenten ingepland of 3G data klaar?**

**Het allerbelangrijkste is dat je elke uitnodiging persoonlijk maakt.**

**Soms is het belangrijk om eerst contact te maken en dus niet meteen een uitnodiging te sturen. Van a naar b en hoe doen.**

**TIP: ZEG NIETS totdat je alles kunt vertellen. Gun iemand het hele verhaal.**

**Handige zinnen:**

Als ik jou…..wil jij dan…..

Ik wil jou/jullie graag vertellen wat we aan het doen zijn. Zodat jullie niet over een jaar zeggen waarom heb je mij dat niet eerder verteld?

Als ik jou uitnodig, ga jij dan met me mee?

Als ik uitnodig, wil jij dan komen?

Misschien of waarschijnlijk is het niks voor jou maar dan heb je in ieder geval een keus.

Ik ben benieuwd naar jou visie?

Als er een manier zou zijn om….. Zou je daar meer over willen weten?

….op gezonde wijze 10 kilo af te vallen zonder jojo..

….weer energie te ervaren

….in 24 maanden schuldvrij door het leven te gaan..

….je hypotheek versneld af te lossen..

….de studie van je kinderen te kunnen financieren..

**Heb je …datum…tijd om te komen, zodat ik je er alles over kan vertellen?**

**Directe benadering voor zeer goede vrienden:**

Hey ik moet ze ff zien. Ik heb iets belangrijks dat ik met je wil delen.

Wanneer kunnen we ff een half uurtje gaan zitten?

(Why vertellen.. Evt tools gebruiken..)

**Bellen : belangrijk is enthousiasme /energie**

* 1 : Ik heb heel weinig tijd, maar het is super belangrijk om je even te spreken.
* 2: Compliment : Oprecht!!!   
  Ik heb je altijd ervaren als een heel scherp en krachtig persoon……  
  Of …… jij bent altijd zo liefdevol naar de mensen om je heen……
* Ik ben heel enthousiast over iets OF er is iets op m’n pad gekomen……
* Ik wil graag een idee met je delen, kun je woensdagavond naar me toe komen?

Waar gaat het over?

Antwoord : Het gaat over gezondheid, over samenwerken en gezonde financiën……. Ik ben net gestart, maar iemand die er veel verstand van heeft komt naar me toe dan…… (of ga je met me mee?)

Als iemand vraagt, kan je me er nu meer over vertellen:

Ik geef je graag een eerlijke kans om de hele mogelijkheid te horen....Net zo als ik heb gehad en dat gun ik jou ook, vandaar dat het beter is het hele verhaal te horen....dan kun je zelf kijken of het wat voor je is en of je wilt samenwerken met mij....Ben erg benieuwd naar jou mening 😊

OF het is als haren knippen over de telefoon, onmogelijk dus dan had ik het je nu gelijk wel verteld, wanneer kun je?

**1 op 1**

* Voor mensen waarmee het normaal voor je is om koffie of lunch mee te hebben
* Nodig precies zo uit zoals je normaal zou doen voor koffie of lunch (Tijd voor koffie deze week ☺
* Bevestig de tijd en plaats
* Stuur kort daarna een app bijv; Top, echt leuk om je te zien. Ik heb een idee dat ik met je wil delen. Ik zie je dan!
* (Laat weten dat je iets met ze wil delen)

**Bij een 1 op 1 meeting en je kunt zelf nog niet de mogelijkheid duidelijk presenteren:**

Je echte why vertellen. Stel de volgende vraag: Ben je gelukkig? Heb je alles wat je ooit gewild hebt in je leven? Heb je een plan? Als ik jou een plan laat zien, wil jij er dan naar kijken? Het is waarschijnlijk niks voor jou, maar dan heb in ieder geval een keus……

Bestand of boekje Gabi Steiner/ Todd Burrier/ uitnodigen 3G of thuis presentatie/ vraag je upline voor een 3-way call/ een gesprek met je upline = 2 op 1/ filmpje samen kijken

**Voorbeelden van uitnodigingen:**

Hi Fenna, hoe is het met je?

Ik stuur je eigenlijk een bericht omdat er een aantal maanden geleden een zakelijke mogelijkheid op mijn pad is gekomen. Het groeit super goed en nu ben ik op zoek naar partners en een beetje aan het inventariseren wie uit mijn directe omgeving daar goed in zou passen. Ik dacht gelijk aan jou, omdat jij altijd zo….. (gemeend compliment).😃 Zou je ervoor openstaan met mij een afspraak te maken zodat ik je er meer over kan vertellen? Hoor graag van je. Liefs Angela

Héél direct (voor sommige geschikt)

Goedemorgen Johan, Er is een zakelijke mogelijkheid op mijn pad gekomen waar ik heel enthousiast over ben. Ik verzorg maandag 6 en vrijdag 10 aug bij mij thuis een informatie avond hoe mensen aan hun gezondheid, financiële gezondheid en persoonlijke ontwikkeling kunnen werken door anderen te helpen.

Zin om te komen luisteren (onder het genot van een bak koffie).

(Bij deze eerst contact maken en hij heeft hem persoonlijk gemaakt naar zijn situatie.)

Ik werk met een heel mooi concept dat mijn leven totaal heeft veranderd, financieel, m'n gezondheid en m'n persoonlijke ontwikkeling is in een stroomversnelling gegaan. Mijn leven is van vorig jaar burn out en geen perspectief naar een zonnige toekomst gegaan, misschien is het niks voor jou, maar ik wil het graag met je delen omdat ik jou ook in een strijd zie zitten en ben benieuwd naar jouw mening hierin.

**Mensen uitnodigen die al een bepaalde mate van succes hebben (mensen die je bang bent om te benaderen)**

Hoi Johan hoe gaat het met je? Ik ben samen met iemand (of een vriend van mij) een business begonnen. Omdat ik jou altijd ervaar als een zeer vakkundig persoon met groot zakelijk inzicht (of ander compliment) (Of omdat ik jou ken als iemand…..) mag ik jou om hulp vragen om hier even naar te kijken omdat ik jouw visie zeer waardeer?

Antwoord afwachten Uitnodigen voor een 2 op 1 met je upline en erken hun beide aan tafel dat ze tijd hebben vrijgemaakt voor jou. Promoot de persoon met wie je samen werkt zodat de geloofwaardigheid gelijk hoog ligt bij de zakenrelatie en dan kun je jouw upline het gesprek laten doen.

Aan het einde vraag je: Wat sprak je het meeste aan? Of waar werd je het meest enthousiast van? Of wat is je feedback hierop?