



LIFEPLUS

KICKSTART STARTERKIT

Naam:.....

Pin:

Datum:

Upline + pin:

Diamond upline:

FREEDOM JUNKIES

Dare to live your dreams!

Hoi Freedom Junkie!

SUPER leuk dat je mee doet!!! We gaan samen op avontuur om dromen waar te maken, whoehoeeee!

Hierbij een kickstart starterkit om je op weg te helpen. Het is onze intentie het allemaal zo helder en leuk mogelijk voor je te maken, zodat het makkelijk is om te dupliceren en zodat je heel veel mensen kunt helpen en je dromen kunt verwezenlijken.

De kickstart starterkit bestaat uit:

- ✔ Het stappenplan
- ✔ Jouw persoonlijke succesplan
- ✔ Uitleg van het verdienmodel/ bonusuitkering
- ✔ Uitleg hoe je mensen inschrijft
- ✔ Lifepus tools
- ✔ Dupliceren

STAPPENPLAN

Stap 1: Succesplan doen

Maak een afspraak met je sponsor om samen de starterkit te doorlopen en jouw persoonlijke succesplan te doen, zodat je een vliegende start kunt maken.

Stap 2: Studeren

Aanbevelingsmarketing is een vak! Om van je business een succes te maken is het belangrijk om jezelf te ontwikkelen tot een professional. Duik in de boeken 'Go Pro', 'De Methode' en 'Van mens tot mens', de trainingen enzovoort. Dompel jezelf onder in dit avontuur. Hoe meer tijd en plezier je nu besteedt aan Lifeplus, hoe sneller je zult groeien! "Alles wat je aandacht geeft, groeit!" Dus zet je focus en energie erop. Je zult zien dat je dan als een speer zult gaan!

Stap 3: Uitnodigen/ blitzen

Nodig je samen met je sponsor mensen uit waar je graag tijd mee doorbrengt voor een bijeenkomst. Dit kan (1 op 1) Freedom Junkies meeting zijn of een openbare 3G. Van je sponsor en de boeken leer je hoe je goed kunt uitnodigen.

Stap 4: Informeren/ presenteren

Presenteer de mogelijkheid van Lifeplus, samen met je sponsor. Of ga naar een 3G. Het achterhalen van de dromen en why van de mensen die je hebt uitgenodigd is belangrijk. Mensen vragen zich namelijk altijd af: "What's in it for me? And can I do it too?" Vertel je verhaal en luister naar hun verhaal.

Stap 5: Follow up

Als ze enthousiast zijn, vul je na afloop het bestelformulier met ze in. Vergeet dus niet zelf je inschrijfformulieren mee te nemen! Hoe je mensen inschrijft leer je van je sponsor.

Stap 6: Service verlenen/ trainen

Hou contact met de mensen in je team. Help ze hun momentum behouden. Alles in Lifeplus draait om relaties en elkaar helpen! Dit stappenplan helpt je daarbij. Denk aan hoe je wilt dupliceren! Vraag jezelf altijd af: Is het dupliceerbaar wat ik doe en is het slim als 1000 anderen dit ook doen?

Stap 7: Herhalen/ dupliceren

Herhaal/ dupliceer bovenstaande stappen keer op keer met nieuwe mensen. Help zoveel mensen als je wilt. Enjoy the ride en doe alleen dingen waar je je goed bij voelt! Het is jouw leven, maak er een feest van! :-)

Heb je nog vragen? Laat het weten, we helpen je graag. We are in this together :-)

PERSOONLIJK SUCCEPLAN

Naam:

Pin:

Datum:

Upline + pin:

Diamond upline:



Inhoud

1. Jouw persoonlijk succesplan
2. Jouw Why en doelen
3. Trainingen, kennis en ervaring
4. Administratie
5. Aan de slag!
6. 3 maanden actieplan
7. Duplicatie in productgebruik

1. Jouw persoonlijk succesplan

Gefeliciteerd dat je besloten hebt om anderen te gaan helpen met hun gezondheid en financiële gezondheid! Het is mijn taak als jouw sponsor om je zo goed mogelijk te helpen om ook succesvol te zijn, zodat jij dit straks ook aan jouw nieuwe netwerkers kunt leren. Het is ook mijn taak om ervoor te zorgen dat jij zo snel mogelijk zelfstandig met jouw business verder kunt. Ik zal er altijd voor je zijn als je me nodig hebt of vragen hebt waar je het antwoord niet op weet. Desnoods vraag ik het bij mijn sponsor en communiceer ik dit weer aan jou.

- Wie is er verantwoordelijk als je succes hebt?
-
- Wie is er verantwoordelijk als je geen succes hebt?
-

We vullen dit plan samen zodat we altijd kunnen zien of je 'on track' bent met je eigen doelstellingen.

2. Jouw "Why" en doelen

Wist je dat 95% van jouw succes voortkomt uit jouw WHY? De redenen dat je besloten hebt om je business van Lifeplus te maken, bepalen of je succesvol wordt of niet. Hoe duidelijker je dit voor jezelf weet, hoe groter de kans dat je je doel gaat behalen. Bij de startertraining wordt hier ook nog aandacht aan besteed. We kijken nu naar je eerste versie en gaan hem daarna nog verder finetunen. Ga hem vooral vaak oefenen tot hij er vloeiend uitkomt. Zeg het daarom tegen de spiegel, de tafelpoot, de kat, je stuur van de auto etc. Hoe vaker je het gezegd hebt, hoe beter.

"You need a why that makes you cry" zeggen ze wel eens.

Mijn WHY

1. Wat deed ik, wat was er eerst/vroeger (ook je beroep)?

.....
.....

2. Wat wilde ik veranderen? Wat vond ik niet leuk aan deze situatie?

.....
.....

3. Ik heb een oplossing gevonden, en welke mogelijkheid en kansen biedt dit mij?

.....
.....

4. Wat is mijn gevoel over de toekomst nu?

.....
.....

Ik oefen mijn korte why van ca. 3 minuten en spreek deze in en stuur hem naar mijn sponsor.

Mijn doelstellingen

(Stel) Als ik zou starten op part/time basis, hoeveel zou ik moeten verdienen zodat het voor mij interessant genoeg is om hier tijd in te investeren?

.....

Hoeveel uur per week zou ik willen/kunnen investeren om dat bedrag realiteit te laten worden?

.....

.....

Hoeveel maanden zou ik de x aantal uren willen werken, om dat bedrag te verdienen?.....

Pay Attention, Get Excited, Never Quit!

De laatste is misschien nog wel de lastigste. Als je WHY maar sterk genoeg is, is die laatste niet eens relevant!

3. Trainingen, kennis en ervaring

Trainingen en ervaring

Het is belangrijk dat je kennis en ervaring krijgt. We hebben daar diverse mogelijkheden voor. Het is goed om de trainingen of bijeenkomsten bij te wonen en daar later ook met jouw team naar toe te gaan zodat zij daar weer zelfstandig naar toe kunnen met hun eigen team.

- Meeting of 3G: datum:
- Startertraining: datum:
- Productsharing: datum:
- Team training: datum:
- Blitz (gezamenlijk uitnodigen): datum:

Kennis

Onderstaande boeken/documenten gaan je helpen bij je succes:

- Gaby Steiner – Van Mens tot Mens (eerste 29 pagina's gratis digitaal verkrijgbaar, zie de bestanden in de Facebook groep)
- Todd Burrier – De methode
- Eric Worre – Go Pro (digitaal gratis beschikbaar op YouTube, fysiek boek en cd's zijn zeker aan te raden)
- Eric Worre - Het geheugensteuntje/Memory Jogger (gratis in de Facebookgroep)

Ervaring

Het is mijn taak om jou zo goed mogelijk te begeleiden gedurende dit hele traject. Daarvoor zullen we regelmatig contact hebben en ga ik je coachen om je doelen te bereiken. Ik support je bij tegenslagen en vier je overwinningen met je mee. Ik wil je graag motiveren om je doelen te bereiken. De wijze waarop verschilt voor ieder persoon. Wat werkt voor jou?

- Je kunt mij motiveren door

.....

- Bij het niet halen van mijn doelen kun je mij het beste op deze manier helpen

.....

- Ons contact onderhouden we als volgt (frequentie/manier van contact live, whatsapp, telefoon etc)

4. Administratie

Gelukkig wordt de hele administratie door Lifeplus gedaan. Hun administratiesysteem stellen ze ter beschikking zodat jij daar mee kunt werken. Ook krijg je een gratis website die je kunt gebruiken om mensen na een gesprek details over de producten te geven. Wat wel handig is is om bij te houden wie je gesproken hebt zodat je de follow up goed kunt doen.

- Partnerovereenkomst verzonden
- Golpi aangemaakt
- Gratis persoonlijke webpagina via Lifeplus aangemaakt
- Ben je op de hoogte van wat ASAP inhoudt? (Maandelijks automatisch zendingen)

5. Aan de slag!

Tijd om in actie te komen! We plannen 2 presentatiemomenten. Een Freedom Junkies thuispresentatie/ meeting of een 3G. Als het een thuispresentatie wordt, zal ik dat als sponsor bij je komen verzorgen.

- Datum 1:
- Datum 2:

Eerste namenlijst

6. Drie maanden Actieplan

Maand 1

.... Appjes/ telefoontjes/ contactmomenten per week

.... Mensen meegenomen naar een presentatie of meeting

Doel: Poolbonus en believer

Maand 2

.... Appjes/ telefoontjes/ contactmomenten per week

.... Mensen meegenomen naar een presentatie of meeting

.... Teamleden geholpen om believer te worden.

.... IP totaal/status

Maand 3

.... Appjes/ telefoontjes/ contactmomenten per week

.... Mensen meegenomen naar een presentatie of meeting

.... Teamleden geholpen om believer te worden.

.... Believers geholpen believers te maken

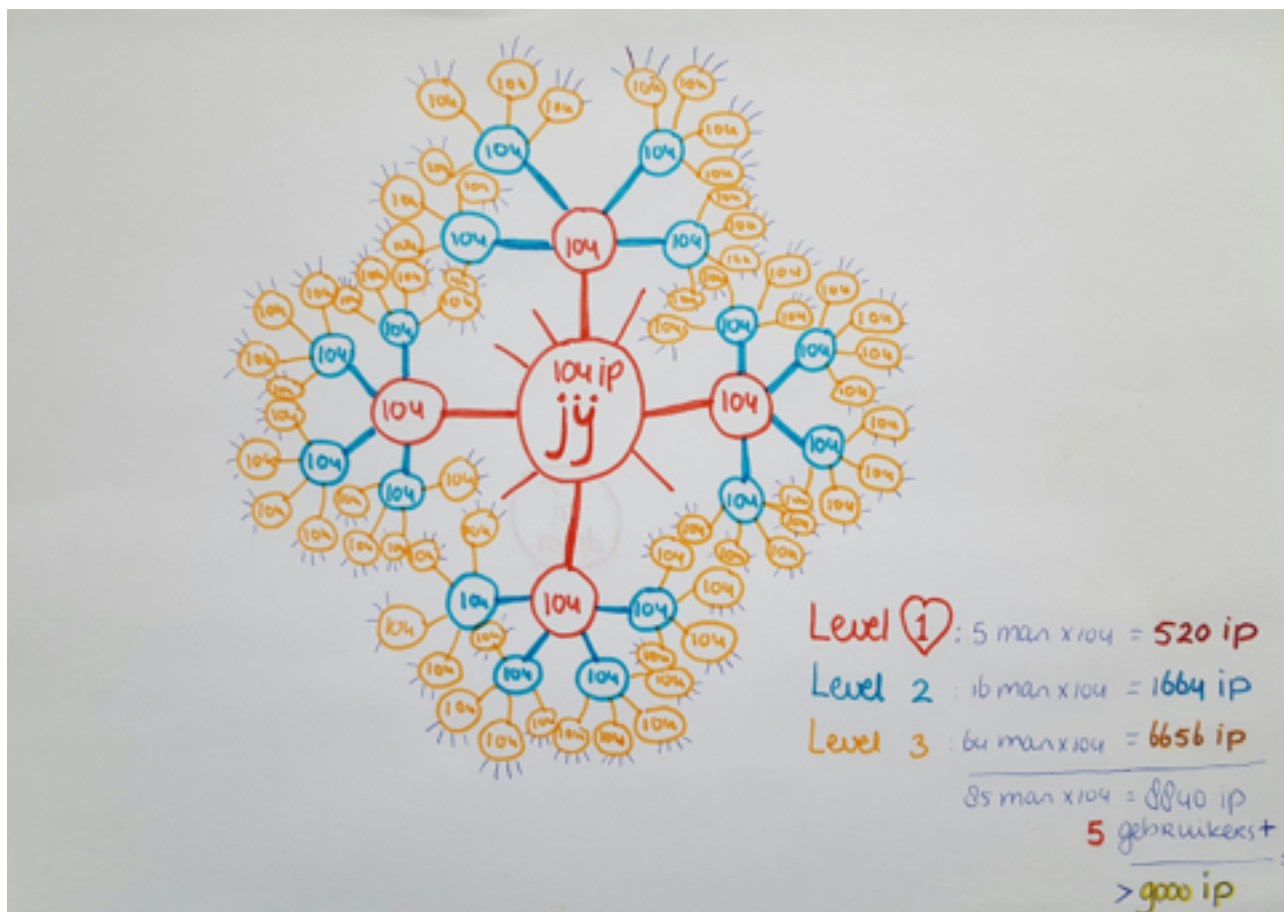
.... IP totaal/status

7. Duplicatie in productgebruik

Als je er echt voor wilt gaan, is het belangrijk om je te realiseren dat alles wat jij doet dupliceert. Op bewust of onbewust niveau nemen mensen in jouw team jou als voorbeeld. Ondanks dat je al vanaf 40 IP mee kan doen in het verdienmodel, is het slimmer om voor jezelf minimaal de basis te bestellen: DBB + proanthensols + omegold, ook wel 1+2+3 genoemd. Dit is 104 IP bij elkaar. Als je op deze manier netwerkers of productgebruikers gaat zoeken, heb je maar 4 personen nodig om believer te worden. Neem je zelf alleen de DBB en zoek je ook alleen DBB gebruikers, heb je er 12 nodig. Goed voorbeeld doet dus goed volgen.

- Duplicatie is mij duidelijk en ik kies voor:
 - Mijn eigen bestelling te handhaven
 - Mijn bestelling aan te passen

VERDIENMODEL EN BONUSUITKERING LIFEPLUS



Hoi het simpel! Met het '4 man plan' kun je op een makkelijke manier heel veel mensen helpen en een prachtig inkomen opbouwen.

Kwalificatieniveaus, bonussen en kwalificatie verdienmodel Lifeplus

Hoeveelheid bestellingen
(in eerste drie levels):

Niveau:

Bonus (exclusief de poolbonus):

500 IP
 1500 IP
 3000 IP
 6000 IP
 9000 IP
 15000 IP
 10

Believer
 Builder
 Bronze
 Silver
 Gold
 Diamond

Vanaf €70,-
 Vanaf €200,-
 Vanaf €500,-
 Vanaf €1000,-
 Vanaf €2000,-
 Vanaf €3500,-

Kwalificatie voor Believer:

- Zelf voor minstens 40 IP bestellen (PV)
- > 500 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €70,- (exclusief poolbonus, vanaf 3 inschrijvingen a €20- €60 per persoon)

Kwalificatie voor Builder:

- Zelf voor minstens 40 IP bestellen (PV)
- > 1500 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €200,- (exclusief poolbonus)

Kwalificatie voor Bronze:

- Zelf voor 100 IP bestellen (PV)
- 3 actieve contacten (bestellers) van minstens 40 IP in je eerste level
- 3000 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €500,- (exclusief poolbonus)
- Extra bonus: Recognition galadiner
- Extra bonus: Volledig betaald bezoek aan Lifeplus Engeland (bij 3 maanden in 1 kalenderjaar Bronze zijn)

Kwalificatie voor Silver

- Zelf voor 100 IP bestellen (PV)
- 6 actieve contacten (bestellers) van minstens 40 IP in je eerste level
- 6000 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €1000,- (exclusief poolbonus)
- Extra bonus: Recognition galadiner

Kwalificatie voor Gold

- Zelf voor 150 IP bestellen (PV)
- 9 actieve contacten (bestellers) van minstens 40 IP in je eerste level
- 9000 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €2000,- (exclusief poolbonus)
- Extra bonus: Recognition galadiner
- Extra bonus: Volledig betaald bezoek aan de fabriek in Amerika en de Lifeplus University (bij 3 maanden in 1 kalenderjaar Gold zijn)

Kwalificatie voor Diamond

- Zelf voor 150 IP bestellen (PV)
- 12 actieve contacten (bestellers) van minstens 40 IP in je eerste level
- 15000 IP (GV) aan bestellingen in de eerste drie levels van je netwerk
- Bonus vanaf €3500,- (exclusief poolbonus)
- Extra bonus: Recognition galadiner
- Extra bonus: Volledig betaalde luxe, zonnige cruise (bij 3 maanden in 1 kalenderjaar Diamond zijn)

Kwalificatie (X aantal) Star Diamond

Als iemand uit je eerste level Diamond status bereikt, krijg jij de status Star Diamond. Hoe meer Diamonds in je eerste level hoe meer Stars je krijgt, en hierdoor loopt je bonus gigantisch op! Voor meer informatie over die bedragen (die rijzen de pan uit) kun je contact met ons opnemen.



ZO SCHRIJF JE NIEUWE MENSEN IN

Stap 1. Vul samen het bestelformulier goed in. Dat doe je zo:

Persoonlijke gegevens:

- Volledige naam van de sponsor en pin nummer van de sponsor
- Schrijf alles in een duidelijk leesbaar handschrift, liefst hoofdletters
- Volledige voornaam en achternaam van nieuwe inschrijver
- Nieuwe inschrijver heeft nog geen pin dus die hoeft/ kan niet ingevuld
- Schrijf duidelijk het adres en controleer of het klopt
- Schrijf telefoon nummers en email duidelijk op. Als het niet past dan kun je het helemaal bovenaan de formulier schrijven

Producten omschrijving:

- Aantal, bestelnummer, productbeschrijving en prijs (zie de prijslijst)
- Om mee te kunnen doen aan het verdienmodel moet er voor minstens 40 IP aan producten besteld worden. De Maintain & Protect 100 Gold is beste om te bestellen en te dupliceren!
- Duidelijk aangeven/ aanvinken of het op ASAP moet of niet. Met alleen een ASAP prijs genoteerd maar geen ASAP aangevinkt krijg je de producten niet op ASAP. Het vakje moet aangevinkt zijn om het op ASAP te kunnen krijgen! Leg ook uit wat

ASAP is (korting door automatische verzending die je ieder moment kunt opzeggen)

Betalings methode:

- Kies SEPA Incasso machtiging - Doorlopende betaling en vraag of er voldoende geld op de rekening staat!!! Lifeplus moet in een week af kunnen schrijven. Anders loop je je bonus mis...
- Duidelijk het gehele IBAN nummer invullen en controleren. Alle IBAN nummers beginnen met NL en 2 nummers, daarna ligt het aan welke bank je gebruikt. BIC hoeft niet
- Duidelijk de naam (namen) van de rekeninghouder(s) daaronder schrijven. (Alleen een rekeningnummer van de nieuwe inschrijver, niet van iemand anders! Behalve bij gezamenlijke rekeningen)
- Ook de kredietinstelling (bv ING) en het adres van de rekening houder(s) erbij
- Bij handtekening moet de nieuwe inschrijver tekenen. Als 2 mensen de eigenaren zijn van het bankrekeningnummer dan moeten er twee handtekeningen staan.
- Datum invullen

Insturen van het formulier:

Super duidelijke foto maken en mailen naar info.eu@lifeplus.com ovv Nieuwe order. (Maar 1 bestelformulier per keer mailen!)

Een foto van een correct ingevuld bestelformulier vind je bij albums in de Facebook groep.

Op de website van Lifeplus download je een orderformulier onder 'Start uw eigen bedrijf op' > Zakelijke formulieren > Orderformulier/ prijslijst (op pagina 7)

Stap 2. Plan zsm een datum om samen het persoonlijke succesplan in te vullen en de kickstart starterkit door te lopen. Zo kan hij/ zij bij Lifeplus een business starten en een netwerk gaan bouwen.

Foto's van een correct ingevulde partnerovereenkomst vind je onder 'albums' in de Facebook groep.

Op de website van Lifeplus download je een partnerovereenkomst onder 'Start uw eigen bedrijf op' > Zakelijke formulieren > Partner-overeenkomst

Stap 3. Check of je alles uit het succesplan hebt doorlopen. Zoals de partnerovereenkomst ondertekenen en insturen, de persoonlijke website aanmaken en Golpi aanmaken. Zie bestanden op de Facebookgroep als je daar hulp bij kunt gebruiken.

Vragen? Stel ze gerust :-)

DE LIFEPLUS TOOLS

In de Facebookgroep onder bestanden vind je alle tools die je nodig hebt om je business te bouwen. Onder het bestand: "Alles wat je moet weten over Lifeplus (tools)" vind je ook nog eens handige filmpjes, waar je de boeken kunt bestellen etcetera.

Nog vragen? Let us know!

DUPLICEREN

Hoera, gefeliciteerd!

Je hebt je eerste netwerker gevonden die met Lifeplus z'n business wil bouwen! Netwerkers zijn de beste mensen om in je netwerk te hebben. Eerlijk gezegd kun je beter alleen maar op netwerkers focussen, want persoonlijk vinden wij dit de leukste mensen. Ze zijn gemotiveerd, denken groot en zien the big picture én ze helpen je business snel te doen groeien (en helpen dus veel andere mensen te helpen!). Heerlijk om mee samen te werken! Daarom zijn we ook zo blij met jou! :-)

Hoe ga je nu dupliceren?

Dupliceer het stappenplan! Als je iedere dag dingen van het stappenplan doet (ook wel je baseline genoemd) kun je niet anders dan je doelen bereiken.

Let op!

Keep the faith and lead by example!

Slechts 20% van de mensen die met het Lifeplus avontuur beginnen gaat ermee door en dát zijn de mensen die succesvol worden! Wij geloven dat jij bij die 20% hoort. De kunst is om ondernemende mensen te vinden die niet opgeven en groot denken! Je kunt ze inspireren en coachen als ze erom vragen, maar verder moeten ze het zelf doen. Doe niets voor je teamleden wat ze zelf kunnen doen. Lead by example, alles dupliceert :-)

Dare to live your dreams, Freedom Junkie!